

DESPACHOS DE ABOGADOS

Expansión Suplemento Especial 6 de julio de 2010

La abogacía aún no ha tocado fondo

Los bufetes sólo crecen de media un 5%, lo que muestra que el rigor de la crisis y las dificultades persisten.

José M^a López Agúndez /M. Serraller/ C. García-León. Madrid

Si el año pasado EXPANSIÓN advertía de que la tendencia del sector de la abogacía de negocios iniciaba una senda descendente, los resultados recopilados de 2009 que han enviado los bufetes para elaborar la clasificación anual de facturación confirman una media de crecimiento de sólo un 5,2%, frente al 11% registrado con los datos de 2008. La crisis está haciendo mella en los despachos, lo que también se refleja en la contención de las plantillas, tanto en número de abogados como de socios. El dato del 5,2% de crecimiento muestra la situación delicada que atraviesa el sector porque, al tratarse de una media, no hay que fijarse en el crecimiento sino en lo que ha descendido, seis puntos totales.

Las fuentes con las que ha consultado EXPANSIÓN explican que el sector no ha tocado fondo todavía y esto es así porque 2010 acabará peor que 2009. El motivo es muy sencillo: el escenario de la economía no permite ver un horizonte claro de crecimiento o aparición de nuevas operaciones. Los ingresos de los despachos en 2009 recibieron un colchón importante del ritmo, ya ralentizado, de operaciones surgidas a finales de 2008. Esto apenas se ha producido en 2009, si bien es cierto que el último cuatrimestre hubo cierta reactivación. A mayor abundamiento, es el segundo semestre de 2010 el que se espera con temor. Se unen dos factores que no se pueden ver por separado. Por un lado, no sólo el escenario de las operaciones se prevé cada vez más raquítico, sino que también los bancos mantienen su tendencia cerrada a la financiación.

El panorama no puede ser más oscuro. Ya no valdrá el argumento de que la caída de la

parte de M&A se compensa con las áreas de Laboral, Concursal y Litigios. El motivo es que tales especialidades, incluso en una época de auge como la que están viviendo, no generan ni alcanzan unos ingresos equivalentes a los que obtienen las etapas buenas de Fusiones & Adquisiciones.

En las cinco primeras posiciones del ránking de bufetes se observa cómo los porcentajes de crecimiento son escasos, incluso un despacho ha decrecido: Garrigues (12,6%), Cuatrecasas, Gonçalves Pereira (-2,45%), Uria Menéndez (3,54%), Landwell-PwC (1,21%) y KPMG Abogados (4,67%). Los despachos no han valorado mal estos resultados porque consideran que en este contexto difícil han hecho un gran esfuerzo para mantener sus posiciones en el mercado, pero lo cierto es que, si se realiza un análisis o comparativa de todo el sector, son un índice del horizonte gris que se divisa.

Garrigues mantiene su posición hegemónica en el mercado español, habiendo obtenido una facturación de 334,3 millones de euros, seguido de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira (234,7 millones de euros),

> Pasa a pág. siguiente

Despacho	Factur 2009 (mill. €)	Factur 2008 (mill. €)	Incremento (%)	Socios de cuota	Socios de no cuota	Profesionales	Acreditación facturación
Garrigues	334,3	296,8	12,6%	101	150	2.062	ACREDITA
Cuatrecasas, Gonçalves Pereira	234,7	240,6	-2,45%	130	91	890	ACREDITA
Uria Menéndez	181	174,8	3,54%	100	0	502	ACREDITA
Landwell-PwC	117,2	115,79	1,21%	25	67	847	ACREDITA
KPMG Abogados	70,37	67,23	4,67%	25	5	460	ACREDITA
Gómez-Acebo & Pomo Abogados	67,6	61,1	10,63%	44	4	311	ACREDITA
Ernst & Young Abogados	60,00	57,40	4,52%	24	0	357	ACREDITA
Bufete Barrilero y Asociados	59,62	58,91	1,20%	14	0	167	NO ACREDITA
Deloitte Abogados y Asesores Tributarios	58	50,2	15,53%	19	11	418	ACREDITA
Roca Junyent	45,1	40,3	11,91%	42	17	231	NO ACREDITA
Cremades & Calvo-Sotelo	39	33	18,18%	31	22	155	NO ACREDITA
BDO Abogados y Asesores Tributarios	27,51	22,86	20,34%	15	0	193	NO ACREDITA
Hogan Lovells (antes Lovells)	21,16	20,12	5,16%	14	0	88	ACREDITA
Ecija	19,62	17,83	10,03%	8	4	165	ACREDITA
CMS Albiñana & Suárez de Lezo	18,84	19,65	-4,12%	13	8	94	ACREDITA
Auren Abogados y Asesores Fiscales	18,2	17,8	2,24%	21	0	93	NO ACREDITA
Allen & Overy	18,1	19,5	-7,17%	7	0	82	NO ACREDITA
DLA Piper	17,45	17,25	1,15%	3	14	71	ACREDITA
Elzaburu*	17,01	29,23	-41,8%	3	10	50	ACREDITA
Lener	13,73	12,68	8,2%	10	3	135	ACREDITA
Vialegis Dutilh Abogados*	13,34	0	--	7	14	114	ACREDITA
Maniega & Soler	13,15	11,2	17,4%	2	3	88	ACREDITA
Pedrosa Lagos	12,93	12,27	5,37%	24	0	136	NO ACREDITA
Broseta Abogados	12,73	9,54	33,43%	4	9	68	ACREDITA
Ramón Hermosilla & Gutiérrez de la Roza	12,52	11,88	5,38%	4	17	62	ACREDITA
Jausas	11,61	10,14	14,49%	10	3	77	ACREDITA
Martínez-Echevarría, Pérez y Ferrero Abogados	11,04	10,77	2,50%	10	0	84	ACREDITA
Jones Day	10,4	10,3	0,97%	5	0	28	NO ACREDITA
Práctica Legal	10,03	10,8	-7,12%	18	32	175	NO ACREDITA
Mazars	9,6	9	6,66%	6	6	86	ACREDITA
Montero Aramburu Abogados	9,4	8,3	13,25%	10	0	71	ACREDITA
Eversheds Lupicinio	9,3	9	3,33%	5	12	51	NO ACREDITA
Davies Arnold Cooper	9,3	7,8	19,23%	6	5	60	NO ACREDITA
SJ Berwin	8,98	8,3	8,19%	2	5	46	NO ACREDITA
Crowe Horwath Legal y Tributario (antes JGBR)	8,86	8,19	8,18%	12	0	61	ACREDITA
Monereo Meyer Marinel-lo Abogados	7,33	6,9	6,23%	11	0	46	ACREDITA
RCD, Asesores Legales y Tributarios	7,17	6,6	8,63%	6	6	78	ACREDITA
Adarve Corporación Jurídica	5,67	4,59	23,52%	5	0	68	ACREDITA
Balaguer Morera & Asociados Abogados	5,53	5,35	3,36%	7	14	29	ACREDITA
Abril Abogados	4,22	4,18	0,95%	5	3	51	NO ACREDITA
Abdón Pedrajas Abogados	4,17	3,46	20,52%	6	0	27	NO ACREDITA
Manubens & Asociados Abogados	3,53	3,55	-0,56%	6	0	35	ACREDITA
Ceca Magán Abogados	2,64	2,46	7,31%	4	0	40	ACREDITA
Rivero & Gustafson Abogados	2,07	1,99	4,02%	2	0	20	ACREDITA
	1.644,03	1.549,62	5,23%				

Notas: *Vialegis Dutilh no ofrece datos de 2008 porque es un despacho resultante de una fusión producida en 2009. Por ello no se ha incluido en el cálculo de la media de crecimiento del sector. El resultado de la facturación de este despacho es consecuencia de la suma de la facturación que ha obtenido cada despacho por separado, Vialegis y Dutilh. *Elzaburu ha modificado, como consecuencia de la entrada en vigor del nuevo Plan General Contable, los criterios de imputación de ingresos limitándolos exclusivamente a honorarios facturados a sus clientes, sin incluir cualquier otro importe de facturación a los mismos como venía haciendo hasta la fecha. Ese es el motivo del descenso en la facturación.



ie law school

Master of Laws (LL.M.)

Programas de Asesoría Jurídica y Fiscal de Empresas
Master of Laws in International Legal Practice

IE Law School, forma a profesionales líderes en el ámbito jurídico a través de sus programas Master. Se caracteriza por un innovador enfoque global y empresarial aplicado al mundo del Derecho. Todas las personas que hagan un LL.M. en IE Law School recibirán tras finalizar el programa un Certificado en Administración de Empresas (Certificate in Business Administration) por IE Business School, además del Master of Laws (LL.M.) por IE Law School.

Para más información visita nuestra web: www.ie.edu/law

IE Law School • María de Molina, 13. Madrid • Tel. 91 568 96 10 • admissions.law@ie.edu

www.ie.edu/law

En los cinco primeros puestos de la tabla los crecimientos son escasos

Garrigues mantiene su posición hegemónica en el mercado español

< Viene de pág. anterior

Uría (181), Landwell-PwC (117,2) y KPMG Abogados (70,37).

Entre los 50 y 70 millones de millones de euros de facturación se encuentra el grupo de Gómez-Acebo & Pombo (67,6), Ernst & Young Abogados (60), Barrilero (59,62) y Deloitte Abogados (58). Todos ellos han crecido, aunque los incrementos más destacados han sido los de Gómez-Acebo & Pombo y Deloitte Abogados, con un 10,63% y un 15,53, respectivamente.

Roca Junyent y Cremades & Calvo-Sotelo van muy parejos en su rumbo de facturación, ya que mientras el primero ha obtenido unos resultados de 45,1 millones de euros, el segundo ha tenido 39.

En la banda de los 20 millones de euros se encuentran BDO Abogados y Asesores Tributarios (27,51) y Hogan Lovells (21,16), bufete resultante de la fusión el pasado 1 de mayo del norteamericano Hogan & Hartson y el británico Lovells.

Evolución en la crisis

Un gran grupo de despachos se aglutinan en la franja que va desde los 10 a los 20 millones de euros. En este lugar de la clasificación es donde mejor se observa el entorno de crisis. Se trata de despachos medianos, que cuentan con un número de profesionales inferior a 200, pero que suelen rebasar el umbral de los 70 profesionales.

Decrecimientos en sus cifras con respecto al año anterior han tenido CMS Albiñana & Suárez de Lezo (-4,1%), que ha obtenido un resultado de 18,84 millones de euros; Práctica Legal (-7,1%), que obtuvo 10,03 millones, y el despacho Allen & Overy (-7,1%), que consiguió 18,1 millones de euros.

Pero más relevante si cabe es observar cómo en un nutrido grupo de firmas los crecimientos no han sido señalados, aunque destacables en el entorno actual. Se trata, entre otros, del despacho Ramón Hermosilla & Gutiérrez de la Roza, que lleva funcionando un poco más de un año después de su fusión. La firma ha crecido un 5,38%.

Menor aumento en sus cifras ha tenido el bufete de origen malagueño Martínez-Echevarría, Pérez y Ferrero, que ha situado su crecimiento en un 2,5% al haber obtenido unos resultados de 11,04 millones de euros. Similar evolución ha tenido DLA Piper, que creció un



Centro de negocios en el paseo de la Castellana de Madrid.

EVOLUCIÓN DEL SECTOR LEGAL

En porcentaje.



1,15%, al alcanzar los 17,45 millones.

Excepciones en este grupo son Maniega & Soler (13,15 millones de euros, con crecimiento del 17,4%), que es, además, el bufete con la más alta facturación por socio; Broseta (12,93 millones y un 33,4% de subida sobre el año anterior) y Jausas, que ha obtenido 11,61 millones de euros, un 14,4%

Un buen número de firmas no crece de forma señalable, aunque destaca en el contexto actual

más que el año anterior. Si bien los dos primeros son dos despachos de Mercantil, Jausas tiene un perfil más especializado, que abarca campos como el Derecho Sanitario y Farmacéutico. Ello muestra que en las firmas de tamaño mediano hay todavía margen para sacar partido a la crisis.

Todos estos bufetes tienen la virtualidad de contar con es-

LA CLAVE

La facturación media de los despachos ha **aumentado un 5,2%** en este ejercicio, a diferencia del 11% del año anterior, y **muy lejos del 16,7%** que atesoraron los bufetes de negocios españoles en el ránking de 2007.

estructuras asimilables de profesionales en entornos difíciles, por lo que será realmente importante conocer su evolución en los ejercicios venideros.

Desde una perspectiva general, es interesante destacar cómo han evolucionado los porcentajes de crecimiento de los bufetes con respecto a ediciones anteriores de la clasificación. Los porcentajes de un

Los ciclos del sector legal

Al igual que sucede con la economía, que se analiza en muchas ocasiones por ciclos económicos, lo mismo puede hacerse con el sector legal. El histórico de la evolución del sector, que EXPANSIÓN ha ido recopilando, muestra claramente cómo la abogacía de negocios está viviendo otro momento bajo de la actividad profesional. El periodo de descenso más cercano en los despachos se produjo en 2003, año en el que la media de crecimiento se situó en un 8,68%, tras alcanzar un 12% en 2002. La senda de recuperación se

inició en 2004, cuando subió la media a un 9,305, tendencia que fue en aumento hasta su momento álgido, en 2007, cuando se tocó la cima del 16,17%. La crisis en los despachos ya acumula dos años, 2008 y 2009. Como ya se ha explicado, 2010 será un tercer año malo. El decalaje del descenso en la facturación fue de cuatro puntos menos en 2008 –respecto a 2007– y ahora seis puntos de bajada en 2009 en relación con 2008. No hay buenos augurios para 2010. Incluso, los expertos

prevén que hasta bien entrado 2011 no se atisbarán horizontes más positivos. Lo cierto es que, al menos de momento, no hay muchos indicios de una recuperación clara. Aunque las firmas han mantenido el tipo en el primer semestre de 2010, es muy probable que después del verano acusen más un entorno en el que no se hacen operaciones y donde los protagonistas seguirán siendo los abogados expertos en Litigios, Laboral o Concursal. Será muy valioso conocer cómo afrontan la crisis cada

tipología de despacho, los grandes, los medianos y pequeños, así como los que tienen un perfil más generalista frente a otros más especializados. La evolución de las plantillas de las firmas, en lo que se refiere a los abogados, se ha contenido, pero esta variable puede cambiar en ejercicios próximos, ya que cuando los despachos se vayan acercando cada vez más al crecimiento cero, las grandes estructuras, sobre todo, pueden tener dificultades.

dígito ya son lo habitual, los de dos dígitos casi la excepción y las cifras que reflejan decrecimiento cada vez se dejan ver más en la tabla. En concreto, sólo 14 bufetes consiguieron un crecimiento de dos dígitos, frente a 23 que sólo obtuvieron uno y 6 despachos decrecieron. Ello no hace sino confirmar que se dibuja un horizonte difícil para 2010.

El penúltimo dato de esta década se cierra con un bajón que probablemente se incremente en 2010. En el año 2001 las firmas iniciaron una etapa de bajada con un crecimiento del 22,41%, que en 2002 se situaba en un 12%, tendencia que tocó fondo en 2003 con una tímida subida del 8,68%. El ascenso posterior fue imparable hasta 2007, que pasará a la historia del sector como el año final de una etapa de bonanza, iniciada en 2004.

El descenso en el sector en España no es algo aislado, sino que viene a confirmar lo que ha significado 2009 para el mercado jurídico mundial, sobre todo en Reino Unido y Estados Unidos, donde las firmas se han visto afectadas especialmente, incluso con grandes recortes, congelación de sueldos y menor beneficios para los socios.

Sin embargo, mientras los pronósticos y primeros datos de 2010 en el mercado legal exterior auguran una ligera recuperación, gracias en parte a mercados emergentes, en España no se vislumbra una salida de la crisis a corto plazo y los bufetes se verán obligados a permanecer al menos un año más con cifras nada deseables para sus socios.

Mayor transparencia

En esta edición del ránking hay que destacar el esfuerzo de las firmas en acreditar sus datos. Si hace algunos años era mayor o estaba igualado el número de despachos que enviaban pruebas de sus resultados, en esta edición han sido 30 de los 44 incluidos en la tabla los que han aportado acreditación, es decir el 68,1%.

Esta transparencia supone, por tanto, un gran esfuerzo en tiempos difíciles, que hacen augurar cifras más ajustadas en el ránking del año que viene. En la tabla del próximo ejercicio, presumiblemente, se reflejarán los ajustes de plantillas y el incremento de la productividad de las firmas que consiguen mantener su facturación.

Expansión Pro
en ORBYT.

Consulte más información sobre el ránking

Pruébelo GRATIS durante un mes

La productividad por abogado se mantiene en la crisis

La facturación por letrado se incrementa un 0,36% ya que, de momento, los bufetes no han reducido de forma considerable su número de abogados, extremo que aumentaría notablemente este parámetro.

J. M. L. A. / M. S. / C. G. - L. Madrid Elzaburu lidera de nuevo el ranking de la productividad por abogado en España. El bufete especializado en Propiedad Industrial factura 17,01 millones de euros y cuenta con 35 abogados. En segunda posición aparece este año Jones Day, que sube dos puestos respecto del año pasado. Barrilero se mantiene en tercera posición y Allen & Overy pasa en esta edición al cuarto puesto, seguido por Uría Menéndez y Lovells, respectivamente, que mantienen su quinto y sexto lugar.

Las cifras que han enviado los bufetes a EXPANSIÓN sobre el total de sus abogados en el último ejercicio -7.787 entre todos los despachos- proporcionan una rentabilidad por letrado media de 209.444,9401 euros, lo que supone que este parámetro se ha incrementado un 0,36% respecto al año pasado.

Por lo que parece, las facturaciones de los despachos se mantienen o incrementan ligeramente en la mayoría de los casos, y el número de abogados, en general, aumenta. Un incremento notable de la rentabilidad, tendencia lógica en la crisis, obedecería a una reducción del número de letrados frente a una facturación ajustada.

Volviendo a Elzaburu, Chambers & Partners destaca que el despacho atesora el equipo de Propiedad Intelectual e Industrial más grande de España, entre abogados, ingenieros y profesores de universidad. Además, señala que la firma es especialmente activa en el registro y protec-

La mayoría de despachos que copan los primeros puestos son multidisciplinarios

PRODUCTIVIDAD POR ABOGADO (*)

Despacho	Facturación 2009 (euros)	Abogados	Productividad por letrado, euros
Elzaburu	17.012.329	35	486.066,5429
Jones Day	10.400.000	28	371.428,5714
Bufete Barrilero	59.620.000,00	162	368.024,6914
Allen & Overy	18.103.150	50	362,063
Uría Menéndez	181.000.000	502	360.557,7689
Hogan Lovells (antes Lovells)	21.161.000	67	315.835,8209
Crowe Horwath Legal y Tributario	8.867.857	32	277.120,5334
Cuatrecasas, Gonçalves Pereira	234.700.000	872	269.151,3761
Deloitte Abogados	58.000.000	229	253.275,1092
Cremades & Calvo-Sotelo	39.000.000,00	155	251.612,9032
DLA Piper	17.457.000	71	247.887,3239
Balaguer-Morera & Asociados	5.534.123	25	221.364,92
Gómez-Acebo & Pombo	67.600.000	307	220.195,4397
Ramón Hermosilla & Gutiérrez	12.528.216	57	219.793,2632
Maniega & Soler	13.150.000,00	60	219.166,6667
Davies Arnold Cooper	9.300.000	44	211.363,6364
Roca Junyent	45.100.000,00	217	207.834,1014
Eversheds Lupicinio	9.300.000,00	46	202.173,913
CMS Albiñana & Suárez de Lezo	18.842.421	94	200.451,2881
Broseta Abogados	12.737.278	64	199.019,9688
Auren Abogados y Asesores Fiscales	18.200.000	93	195.698,9247
SJ Berwin	8.989.655	46	195.427,2826
Garrigues	334.300.000	1.757	190.267,5014
Ecija	19.625.000	105	186.904,7619
Pedrosa Lagos	12.937.000	70	184.814,2857
KPMG Abogados	70.370.000	384	183.255,2083
BDO Abogados y Asesores Tributarios	27.517.000	163	168.815,9509
Jausas	11.615.612	69	168.342,2029
Ernst & Young Abogados	60.000.000	357	168.067,2269
Abdón Pedrajas	4.179.000	26	160.730,7692
Monereo Meyer Marinello Abogados	7.337.328,00	46	159.507,1304
Abril Abogados	4.226.000	29	145.724,1379
Montero Aramburu Abogados	9.400.000	65	144.615,3846
Martínez-Echevarría Pérez y Ferrero	11.041.999	78	141.564,0897
Landwell-PwC	117.200.000	847	138.370,7202
Lener	13.733.000	102	134.637,2549
Mazars	9.600.000	79	121.518,9873
Manubens & Asociados Abogados	3.532.300	30	117.743,3223
RCD, Asesores Legales y Tributarios	7.170.000,00	61	117.540,9836
Rivero & Gustafson Abogados	2.071.480	20	103.574,024
Adarve Corporación Jurídica	5.670.000	60	94.500
Ceca Magán	2.646.000	33	80.181,81818
Práctica Legal	10.030.000	150	66.866,66667
TOTAL	1.630.804.748	7.787	209.444,9401

Nota: en esta tabla no se incluye a Vialégis Dutilh porque no se disponen de datos del ejercicio del año anterior con los que medir el porcentaje de productividad por abogado.

ción de marcas, incluyendo casos de marca comunitaria, con un elevado número de litigios, unos 200 en marcha en cualquier momento de media.

Asimismo, el directorio británico detalla que el despacho especializado en Propiedad Industrial tiene relaciones de largo recorrido con compañías como Procter & Gamble, Sony, Adidas, Calvin Klein, IBM o Renault. Y cita a los clientes, quienes aseguran que su servicio es "inmejorable, rápido, preciso y efectivo".

De esta forma, entre los diez despachos que encabezan la tabla de facturación por abogado se encuentran una firma especializada en todas las áreas de la Propiedad Industrial e Intelectual como Elzaburu, y un despacho muy centrado en nuevas tecnologías, como Cremades & Calvo-Sotelo.

El resto de los primeros puestos lo copan bufetes multidisciplinarios fuertes en Mercantil, Bancario, Fiscal o Competencia, o grandes bufetes españoles que asesoran en casi todas las áreas del Derecho como Uría Menéndez o Cuatrecasas, Gonçalves Pereira. También figura entre los diez primeros despachos por productividad de sus abogados una *Big Four*, Deloitte Abogados.

Los últimos

Por otra parte, este año se mantiene como último bufete de la tabla de la productividad por abogado Práctica Legal, con 10,03 millones de euros de facturación y 150 letrados en su haber, seguido de Ceca Magán, con 2,64 millones de facturación y 33 abogados, Adarve Corporación Jurídica y Rivero & Gustafson Abogados en los puestos respectivamente anteriores.

La coyuntura todavía no ajusta los márgenes

Las cifras que han enviado los bufetes a EXPANSIÓN sobre el total de sus abogados en el último ejercicio -7.787 letrados- entre todos los despachos- proporcionan una rentabilidad por letrado media de 209.444,9401 euros, lo que supone que este parámetro se ha incrementado un 0,36% respecto al año pasado.

Estos resultados corroboran que el gran ajuste del sector legal de los negocios todavía no se ha producido en España, al menos en lo que respecta a las plantillas.

Sobre todo, si se compara con los despidos que se han producido en Londres o en Estados Unidos. Por lo que parece, las facturaciones de los despachos se mantienen o incrementan ligeramente en la mayoría de los casos, y el número de abogados, en general, aumenta.

Un incremento notable de la rentabilidad, tendencia lógica en la crisis, obedecería a una reducción del número de letrados frente a una facturación ajustada.

Lo cierto es que EXPANSIÓN recupera la tabla de la productividad por abogado, que no se incluyó en la información del ranking del año pasado.

Este parámetro constituye una guía sobre la productividad de los bufetes. Este año también se ofrece la tabla de la facturación por socio en Expansión Pro en Orbyt, ranking que muestra el volumen de negocio o la capacidad de generar negocio de los socios de cada despacho.

Sin embargo, a falta de conocer el beneficio, no se obtiene la productividad -a diferencia de la tabla de productividad por abogado- ni la rentabilidad por socio.

Cabe esperar al ranking del año que viene para ver cómo se ajusta el sector a la crisis.



CENTRO DE ESTUDIOS GARRIGUES

MÁSTER*

Tributación
Banca y Finanzas
Derecho Empresarial
Recursos Humanos
Asesoría Jurídico Laboral

MÁSTER EXECUTIVE

Urbanismo
Asesoría Fiscal
Corporate Finance
Recursos Humanos
Relaciones Laborales
Empresa y Finanzas para Abogados
Fiscalidad Internacional
Mercados y Gestión Financiera
MBA en Dirección de Organizaciones de Servicios Profesionales

Sesiones informativas

MADRID: 8 de Julio 18.00 h.

Oviedo: 6 de Julio 13.00 h.

Zaragoza: 8 de Julio 13.00 h.

Murcia: 8 de Julio 12.00 h.

se ruega confirmar asistencia

* Estos Programas son Másteres Universitarios Oficiales por la Universidad Nebrija

Pº de Recoletos, 35 . 28004 MADRID Información: Tel.: 91 514 53 30 . www.centrogarrigues.com Inscripción: informacion.centro@garrigues.com

EMPLEADOS Y PROFESIONALES

Las plantillas no se redujeron en la recesión

J.M.L.A./M.S./C.G.-L. Madrid

A pesar del entorno económico negativo en que se ha encuadrado el año 2009, los despachos más importantes del sector de la abogacía de los negocios no han variado demasiado sus plantillas con respecto a 2008. Es verdad que se han producido algunos despidos selectivos, pero los bufetes de nuestro país han preferido encarar la crisis manteniendo el talento en sus organizaciones, quizás esperando que ésta fuera más corta de lo que finalmente está resultando.

Los datos que las firmas han enviado a EXPANSIÓN reflejan que la gran mayoría de los 44 bufetes de Derecho empresarial que han participado en el ranking han crecido en el número de empleados en 2009 con respecto a 2008. También lo han hecho en el número de profesionales y en el de socios. Esta tendencia puede estar en parte sustentada por la incorporación de profesionales *juniors* que entran cada año en las firmas, ya sea como jóvenes abogados o como personal de apoyo en servicios generales, que luego se incorporan definitivamente a los despachos, y que compensan de alguna forma las salidas puntuales que se han producido durante 2009.

Entre los primeros puestos del ranking, Garrigues, Cuatrecasas, Gonçalves Pereira y Uría Menéndez han incrementado sus respectivas plantillas, tanto en socios de cuota y no cuota como en número de profesionales, a excepción de Uría que ha disminuido en tres los socios de cuota. Hay que destacar la ci-

Las tres primeras firmas Garrigues, Cuatrecasas y Uría incrementaron sus plantillas en 2009

Hogan Lovells, Jausas y Moreneo tuvieron descensos en empleados y/o profesionales

fra de empleados de Garrigues, el mayor de Europa continental con 2.713 trabajadores, 261 más que en 2008.

En cuanto a las *Big Four*, Landwell-PwC ha incrementado su número de profesionales de 824 a 847. KPMG Abogados, por su parte, ha subido de 423 a 460 profesionales. Ernst & Young ha tenido un crecimiento de profesionales comedido y de 352 ha pasado a 357, mientras en 2008 el incremento había sido de 42 profesionales. Deloitte Abogados ha incrementado en 36 el número de profesionales, de 382 a 418.

Entre los despachos medianos, uno de los que ha tenido un crecimiento de personal más significativo es Ecija Abogados que cerró 2009 con 190 empleados, un 11,1% más que en 2008.

Hogan Lovells (antes Lovells) ha visto reducido el número de profesionales entre ambos ejercicios pasando de 96 en 2008 a 88 en 2009. También en Jausas ha descendido el número de profesionales y el de empleados.

El bufete que ha experimentado una mayor caída en el número de profesionales es Moreneo Meyer Marinello que pasa de 79 en 2008 a 46 en 2009. Sin embargo, este bufete ha crecido en el número de empleados, pasando de 79 a 84.

Parece que la tendencia se está manteniendo igual en lo que llevamos de 2010, ya que los bufetes siguen cautelosos, sin demasiados fichajes ni salidas masivas. En septiembre volverán a entrar cientos de *junior* en las firmas.

Las redes, estrategia contra las dificultades

Hispanjuris e Iberforo encaran la crisis desde una fórmula que se consolida: ofrecen cobertura local y global, comparten costes y aspiran a clientes importantes.

J.M.L.A./M. S./C. G.-L. Madrid

Las redes de despachos se consolidan como fórmula para combatir la crisis económica para los bufetes medianos. Esta fórmula ofrece cobertura territorial local y, a la vez, global. Las firmas comparten de esta manera costes y consiguen clientes importantes a los que, individualmente, no podrían llegar. Para ello utilizan una única marca en el mercado.

Hispanjuris o Iberforo son una buena muestra de por qué se consolidan y juegan un papel relevante las redes de despachos de abogados en el mercado español.

Por su parte, Hispanjuris atesora una amplia cobertura territorial gracias a sus 39 despachos, y un equipo compuesto por más de 642 profesionales, a través de los cuales se prestan servicios jurídicos multidisciplinares. Hispanjuris alcanzó una cifra de facturación de 35,5 millones de euros en 2009.

“El valor añadido de la agrupación de interés económico Hispanjuris se encuentra en su potencial local. Las continuas modificaciones normativas, muchas veces en ámbitos locales, son uno de los criterios más frecuentes por los que las empresas cuentan con Hispanjuris para orientar, aconsejar y defender a la compañía en todos los ámbitos legales”, explica Fernando Escura, socio director de Hispanjuris.

Entre los clientes de Hispanjuris se encuentran entidades como Banco Sabadell; empresas y asociaciones locales como la Federación Empresa-

Hispanjuris reúne a 39 despachos e Iberforo a 32 en numerosas ciudades españolas



Rafael García Palencia y José Luis Martínez.

Hispanjuris

● Red que proporciona una gran cobertura territorial gracias a sus 39 despachos, y un equipo compuesto por más de 642 profesionales, a través de los cuales se prestan servicios jurídicos multidisciplinares.

● Hispanjuris alcanzó una cifra de facturación de 35,5 millones de euros en 2009. En el ejercicio anterior obtuvo 34,4 millones de euros.

rial de Farmacéuticos Españoles (FEFE) y diversas pymes.

A su vez, el origen de Iberforo Abogados se remonta a 1990 cuando un grupo de bufetes en distintas ciudades deciden crear una red común a nivel nacional con el propósito de ofertar un asesoramiento jurídico integral a empresas y particulares a todo lo largo y ancho de la geografía española.

Actualmente, la red que coordina Rafael García Palencia,



Fernando Escura.

secretario general de Iberforo, está integrada por 32 despachos de diferentes ciudades españolas, y se estudia la incorporación de otros cuatro.

Con una cobertura nacional en torno a los 300 letrados y una facturación superior a los veinte millones de euros, Iberforo Abogados constituye “un gran equipo multidisciplinar de primer nivel en el que se aúna el conocimiento jurídico local con una acreditada proyección internacio-

Iberforo

● Red integrada por 32 despachos en diferentes ciudades españolas, estando en estudio la incorporación de otros cuatro.

● Iberforo cuenta con unos 300 letrados

● Su facturación global ha descendido levemente en el último ejercicio, y se sitúa en los 20,6 millones de euros, frente a los 22,5 millones del año pasado.

nal en cuanto a los servicios que presta a sus clientes”, según declara la red.

En el transcurso del último año se ha producido la incorporación a la red de varios despachos y ello ha supuesto un incremento del número de profesionales que trabajan en ella, alcanzando la cifra de 298 profesionales. Su facturación global ha descendido levemente en el 2009, situándose en los 20,6 millones de euros.

Sinergias

“Son muchas las sinergias y oportunidades que ofrece una sólida red de despachos como la nuestra” –afirma José Luis Martínez, presidente de Iberforo–. “El principal reto que nos planteamos de cara al futuro es el crecimiento sostenido de la red” –añade–.

Por último, José Luis Martínez concluye: “Compartir experiencias y métodos en el ámbito del servicio al cliente es también una forma decidida de afrontar la coyuntura económica y dar respuesta a las nuevas necesidades con las que se enfrentan los clientes en un contexto tan complejo”.

¡Últimas becas disponibles!

The Cambridge Legal Programme

Preparing lawyers for global legal practice

Churchill College, University of Cambridge, 15th-28th August 2010

Gaining the essential English language skills and legal knowledge for your practice as an international lawyer – a unique 2 week programme

Contact Susana Alesón on +34 563 36 91 or susana.aleson@iberianlegalgroup.com

Provided by
Ticket² Law

In association with
PRACTICAL LAW COMPANY

Official preparation center for:
UNIVERSITY of CAMBRIDGE
ESOL Examinations

