

MOVIMIENTOS

Jausas ficha a dos socios de Dutilh para potenciar Fusiones y Adquisiciones

María Luisa Corral y Guillermo Hernández dirigen en Dutilh las áreas de Corporate y Tributario, respectivamente. Jausas trata de fortalecer de este modo su oficina en Madrid, donde trabajarán ambos letrados.

DIEGO TORRES, Madrid

El bufete Jausas ha incorporado como socios a los abogados especialistas en Fusiones y Adquisiciones María Luisa Corral y Guillermo Hernández, ambos provenientes de Dutilh Abogados. Corral será la socia responsable del departamento de M&A en Madrid, mientras que Hernández entra como socio responsable del área Fiscal también en el capital.

Los fichajes responden a la estrategia de crecimiento de Jausas en Madrid, especialmente en un área como M&A, que está en pleno proceso de metamorfosis, tal y como afirma Corral.

Experiencia

"El enfoque del M&A va a cambiar. Va a cambiar la forma de hacer estas operaciones. Y ahí podemos aportar nuestra experiencia", asegura la letrada.

Por su parte, Hernández indica que el mercado se está reorientando. "Ha sufrido un reajuste, también en los precios, pero va a volver", afirma. El problema ahora, reconoce, "es que los bancos no



María Luisa Corral y Guillermo Hernández, en la sede de Jausas en Madrid. / JMCadenas

apoyan como antes, pero los hedge funds, por ejemplo, sí tienen dinero para invertir".

Agustín Bou, socio responsable del área de comunicación de Jausas, explica el deseo de la firma de expandirse en Madrid: "En España, el peso de la capital es muy importante, sobre todo, cuando se tiene vocación internacional, como es el caso".

Lo curioso de este movimiento es que se produce precisamente en un momen-

Hernández: "El mercado ha sufrido un reajuste, también en los precios, pero va a volver"

to en el que las operaciones de M&A han sufrido un bajón espectacular respecto a los dos últimos años -reflejado, por ejemplo, en el ranking que elabora *Mergermarket*-. ¿Por qué fichar a dos especialistas en este segmento cuando el mercado está a la baja?

Bou explica que "no se puede esperar a hacer los deberes cuando el ciclo esté alto". Además, subraya que sí que ha habido una bajada de operaciones de M&A "tradi-

cionales", pero que el mercado va ahora por otro lado, como los hedge funds o los mercados de deuda con dificultades. "El riesgo en este tipo de operaciones es muy alto, pero la rentabilidad puede llegar al 50%", asegura.

La incorporación de Corral y Hernández, sin embargo, no parece colmar las expectativas de crecimiento de Jausas en Madrid, según deja entrever Bou. En el medio o largo plazo, su objetivo es tener también a algún especialista en Mercado de Capitales, que es un ámbito que se da exclusivamente en Madrid y no en Barcelona, lugar de nacimiento del bufete.

Corral y Hernández, cada uno en su especialidad -Corporate y Fiscal respectivamente-, han trabajado en numerosas ocasiones juntos sobre los mismos expedientes. Dirigen ya en Dutilh los departamentos de ambas materias. Ambos recalcan su capacidad para trabajar bien en equipo, sobre todo ahora que se necesitan grupos multidisciplinarios para atender las demandas de los clientes, especialmente en M&A.

JORNADAS

El cuerpo de Notarios está dividido sobre cómo enfocar su futuro

M. M. Madrid

La celebración de las Jornadas de Burgos que reunieron a cientos de notarios para debatir sobre el futuro de la profesión, y que han tenido lugar en Zaragoza el 18 y el 19 de abril han terminado con una serie de conclusiones que han suscitado el debate en el seno del notariado español. Diversos sectores han presentado sus propuestas para el futuro, que se contraponen unas a otras.

Por un lado, un sector de los notarios, que se aglutina en torno al Colegio Notarial de Madrid, critica la actual situación de la Agencia Notarial de Certificación (Ancert) a la que acusa de "alterar las características sustanciales de la fe pública" de manera que el servicio no pueda prestarse de forma personal y directa por cada uno de los notarios.

Asimismo se proclama a favor de la unidad de la organización notarial, en contra de las competencias que se les otorga a las Comunidades Autónomas a través de los Estatutos.

Además, este sector también afirma que "someter el servicio notarial a las reglas de libre mercado pone en peligro la esencia del sistema". Del mismo modo, se postulan contrarios a la "visión funcional" del sistema retributivo, por lo que consideran que "podría poner en peligro la independencia económica del notario" y perjudicar a los ciudadanos que, "a través de sus impuestos pagarían un servicio" aunque no fueran usuarios del mismo.

Frente a estas conclusiones, otro sector de estos profesionales, la Asociación Independiente de Notarios ha emitido un comunicado manifestando su oposición a las conclusiones del Colegio de Madrid y las consideran como "redactadas unilateralmente". Este grupo de notarios apoya la modernización y la aplicación de las nuevas tecnologías en la profesión. Al contrario que aquel sector, abogan por el sistema fijo de retribución, los aranceles, "porque permite la igualdad de todos los ciudadanos".

A NIVEL MUNDIAL

Ignacio Ojanguren es nombrado socio ejecutivo de Clifford Chance

J.M.L.A. Madrid

Un abogado español, Ignacio Ojanguren, actual socio director de Clifford Chance en España, acaba de ser nombrado *Executive Partner Finance* del bufete a nivel mundial. De esta forma, Ojanguren, que desde enero de 2007 ya era miembro del comité de dirección de la firma a escala global, resalta la posición internacional de España en lo que se refiere al mercado legal.

En efecto, Ojanguren, que releva en el puesto a David Harkness, colaborará con David Childs, socio director de Clifford a nivel global, en las responsabilidades de gestión vinculadas a la dirección de la firma. Se trata, además, de la primera ocasión en la que un socio no proveniente de la oficina de Londres asume un puesto ejecutivo de este nivel.

Para Ojanguren, que seguirá al frente de las oficinas de Madrid y Barcelona, su nombramiento "ilustra la trayectoria y las oportunidades de desarrollo profesional que puede brindar una firma como Clifford Chance. Para nuestro equipo representa,

además, la confianza y el reconocimiento al papel de Clifford Chance España en el desarrollo estratégico de la firma". Ojanguren se incorporó a Clifford en 1990. Especialista en Derecho Mercantil, es socio director de la firma en España desde 2001.



Ignacio Ojanguren es socio director de Clifford Chance en España.

CONSULTORIO LEGAL Y FISCAL

Mañana miércoles, en **Expansión**

La web expansion.com ha lanzado un foro de consultas legales, en el que los principales despachos de abogados responden a las cuestiones que plantean los lectores sobre temas fiscales, laborales y mercantiles.

Las preguntas y respuestas más interesantes se publican posteriormente en el periódico. El nuevo encuentro, que se pondrá en marcha mañana miércoles, se centrará en cómo organizar la sucesión en la empresa familiar. Los expertos de *Landwell* responderán a través de expansion.com a cualquier duda que tengan los lectores.

